



esetec

ESCUELA SUPERIOR  
DE ESTUDIOS TÉCNICOS DE CANARIAS

## Gestión de la fuerza de ventas y equipos comerciales

90 horas Formación Online Inicio: 25/06/2020 Fin: 05/08/2020 Área metropolitana Gratuito

### HORARIOS Y FECHAS

El curso "MF1001 Gestión de la fuerza de ventas y equipos de comerciales" se impartirá en horario de 16:00 a 20:00 de lunes a viernes

### OBJETIVOS

El curso "Gestión de la fuerza de ventas y equipos comerciales" proporciona los conocimientos teóricos para organizar los recursos humanos y técnicos necesarios para favorecer el desarrollo óptimo del plan de ventas.

### CONTENIDOS

#### Gestión de la fuerza de ventas y equipos comerciales

Determinación de la fuerza de ventas. Reclutamiento y retribución de vendedores. Liderazgo del equipo de ventas. Organización y control del equipo comercial. Formación y habilidades del equipo de ventas. La resolución de conflictos en el equipo comercial.

### REQUISITOS DE ACCESO

Curso gratuito en Tenerife (La Laguna) en la modalidad online dirigido prioritariamente a **personas trabajadoras del sector comercio (Plazas disponibles para personas desempleadas)**

Para acceder a un certificado de profesionalidad nivel 3, debes cumplir con uno de los siguientes requisitos:

- Título de Bachillerato Certificado de profesionalidad del mismo nivel
- Prueba de Acceso a Ciclo Formativo de Grado Superior
- Certificado de profesionalidad de nivel 2 de la misma familia profesional
- Prueba de Acceso a la Universidad (PAU) para mayores de 25 y/o 45 años
- Prueba de Acceso a Ciclo Formativo de Grado Medio
- Certificado de profesionalidad del mismo nivel
- Tener las competencias clave necesarias requeridas para este nivel (ESO)

¿No tienes las competencias clave? [Pregúntanos cómo acceder a las pruebas de evaluación de acceso a competencias clave](#)

Matricularme >